

## REQUISITOS DE ACCESO

### ACCESO DIRECTO

- Graduados en Educación Secundaria Obligatoria **ESO**.
- Título **Profesional Básico (FP Básica)**
- Título de **Técnico o Técnico Superior de FP**.
- Título de **Bachiller**.
- Título **universitario**.
- Titulados de Formación Profesional de primer grado  
(**Técnico Auxiliar**).
- Titulados de Formación Profesional de grado medio (**Técnico**).
- Con un título Profesional Básico (FP Básica)
- Tener 2.º de BUP aprobado con un máximo de 2 materias pendientes.
- Haber superado otros estudios declarados equivalentes a efectos académicos con alguno de los anteriores.

### ACCESO A TRAVÉS DE PRUEBA

- Haber superado la **prueba de acceso a Ciclos Formativos a Grado Medio \*\*** (es necesario tener 17 años al menos o cumplirlos en el año de la realización de la prueba.), o
- Haber superado la **prueba de acceso a Ciclos Formativos a Grado Superior, o**
- Haber superado la **prueba de acceso a la Universidad para mayores de 25 años.**

\*\* Para realizar las pruebas de acceso a ciclos es necesario realizar la inscripción del 22 al 31 de marzo de 2021.

## ¿CÓMO MATRICULARME?

1º. **Realizar la solicitud de plaza del 21 de mayo al 1 de junio de 2021**

2º. Si has sido admitido/a, **realizar la matrícula del 23 al 30 de julio**

## ESTRUCTURA DEL CURSO DURACIÓN: 2000 h (2 cursos escolares)

### TÉCNICO EN ACTIVIDADES COMERCIALES (RD 1688/2011)

MÓDULOS	HORAS
MÓDULOS DE PRIMER CURSO	
1226. Marketing en la actividad comercial	128
1229. Gestión de compras.	96
1231. Dinamización del punto de venta	160
1232. Procesos de venta	160
1233. Aplicaciones informáticas para el comercio.	128
0156. Inglés	128
1236. Formación y orientación labora	96
CV0001 Inglés Técnico I-M/Horario reservado para la docencia de inglés	64
MÓDULOS DE SEGUNDO CURSO	
1227. Gestión de un pequeño comercio.	176
1228. Técnicas de almacén	110
1230. Venta técnica.	132
1234. Servicios de atención comercial	88
1235. Comercio electrónico.	110
CV0002. Inglés Técnico II-M/Horario reservado para la docencia de inglés	44
127. Formación en Centros de Trabajo	380

## UNA VEZ OBTENIDO EL TÍTULO

### SALIDAS PROFESIONALES

Vendedor. Vendedor/a técnico/a.  
Representante comercial.  
Orientador/a comercial.  
Promotor/a.  
Televendedor/a. Venta a distancia.  
Teleoperador/a (call center).  
Información/atención al cliente.  
Cajero/a o reponedor/a.  
Operador de contact-center.  
Administrador de contenidos online.  
Comerciante de tienda.  
Gerente de pequeño comercio.  
Técnico en gestión de stocks y almacén.  
Jefe de almacén.  
Responsable de recepción de mercancías.  
Responsable de expedición de mercancías.  
Técnico en logística de almacenes.  
Técnico de información/atención al cliente en empresas.

### CUALIFICACIONES PROFESIONALES

- Actividades de Venta (COM085\_2)

### ACCESO A OTROS ESTUDIOS

-El alumnado que obtenga la titulación podrá acceder a los estudios de Bachillerato o continuar otros estudios de Formación Profesional.

## EN NUESTRO CENTRO

### OFRECEMOS:

Ciclos de FP Básica, Grado Medio y Superior.  
Cursos de LABORA.  
Oferta parcial de ciclos (sin requisito de acceso).

Clases de preparación para las pruebas de acceso

La posibilidad de obtener el nivel A2 de inglés (centro examinador).

Acreditaciones de competencias profesionales.

Jornadas de orientadores de centro.

Jornadas para empresas.

Jornadas de orientación y formación.

### TENEMOS

Servicio de orientación académica y profesional.  
Bolsa de trabajo.  
Prácticas de FCT en el extranjero.  
Con FP Dual.  
Horarios matutinos y vespertinos.  
Ciclos presenciales y semipresenciales.  
Excelente dotación en aulas y talleres.  
Un profesorado muy cualificado.

### ESTAMOS

Dentro de la red plurilingüe.  
Dentro de la red de centros de calidad.

### COLABORAMOS CON:

IDEA  
Asociación Empresarial de Alzira.  
Ayuntamiento de Alzira.  
Agencia Energética de la Ribera.  
Mancomunidad de la Ribera.  
Mutua Universal.  
IVAJ.



¿DÓNDE NOS PUEDES ENCONTRAR?

Entre el Carrefour y el estadio Luis Suñer Picó.



## CICLO DE GRADO MEDIO



FAMILIA PROFESIONAL

COMERCIO Y MARKETING

## ACTIVIDADES COMERCIALES

(vespertino presencial)

Avda. dels Esports nº 27.

46600- Alzira (València)

Telf (+34) 96 245 78 15 Fax (+34) 96 245 78 16

[www.fpalzira.es](http://www.fpalzira.es)

e-mail: [46000754@gva.es](mailto:46000754@gva.es)

<http://www.facebook.com/fpalzira>



**Unión Europea**  
Fondo Social Europeo  
El FSE invierte en tu futuro